

**BAHAR
KONSEPTİ**

petra®

**ŞAMPİYONLAR
BULUŞMASI**

17 - 19 MART 2017

BELLIS DELUX HOTEL - ANTALYA

8 MART *Dünya Kadınlar Günü Kutlu Olsun*



EROL YEDİER

Genel Müdür



Değerli arkadaşlarım,
Şubat ayı kısa bir ay olmasına ve fiyat değişikliğinin ilk ayı olmasına rağmen güzel bir ciroyla kapatmış bulunuyoruz. Tüm arkadaşlarımızın göstermiş olduğu başarılı ciroalardan dolayı tebrik ediyorum. Mart ayında da yılda bir sefer gerçekleştirdiğimiz Şampiyonlar buluşmasını gerçekleştireceğiz.

Bu muhteşem organizasyonda kazanan arkadaşlarımız ödülleri, kupalarını, hediyelerini alacaklar, 1 yıllık çalışma değerlendirmesi yapılacak. Başarılı arkadaşlarımız kazandıkları ödülleri birlikte başarının büyük hazzını yaşayacaklar.

Cuma akşamı yapılacak lansmanda bazı yeni ürünlerimiz tanıtılacak, hazır olanlar satışa sunulacaktır. Cumartesi akşamı da bahar renklerinin de hakim olduğu kıyafetlerle muhteşem bir gala gecesini hep birlikte yaşayacağız.

Daha önce de bahsetmiş olduğumuz gibi, başlatmış olduğumuz numune takım uygulamamız tüm menajerlerimiz tarafından çok beğenildi ve talep gördü ve görmeye devam ediyor. Numune seti alan arkadaşlarımıza başlangıçta özel bir eğitim vereceğiz. Neler yapması gerektiği, nasıl konuşması gerektiği, nasıl ve hangi ürünlerle tanıtım yapması gerektiği konularda yardımcı materyallerle birlikte gerekli eğitimleri verip daha sonra tanıtım yapmasına imkan tanıyacağız. Bu şekilde her yeni başlayan çok daha bilinçli bir şekilde başlayacak ve tabi ki çok daha fazla verimli olacaktır. Ayrıca bu eğitim programı sadece yeni girenlerle sınırlı kalmayacaktır. Şu anda üye olan arkadaşlarımız da kademe kademe bu eğitim programına tabi olacaklar, hem kendi verimliliklerini arttıracaklar, hem de gruplarını ve yeni aktif edecek arkadaşlarını çok daha iyi bir şekilde eğiteceklerdir.

Bugün yaptığımız işin, birçok iş dallarına göre çok daha iyi bir iş ve yöntem olduğunu hepimiz biliyoruz.

Bize emir veren patron yok, her sabah erkenden işe gidip gelme yok, sabah başımızda erkenden çalan bir çalar saat yok, çok fazla fedakarlığa gerek yok, uzun yıllar eğitime gerek yok, ırk, dil, din ayırımına gerek yok, yüzlerce maaşlı çalışan yok. Bu maddeleri daha da arttırabiliriz. Tüm bunların yanında getirilerine şöyle bir baktığımızda sınırsız gelir imkanı, seçtiğin insanlarla birlikte çalışma, vakit bakımından özgür olma, kişisel gelişimine imkan vermesi, birçok avantaj sağlaması, uluslar arası olması, risksiz olması, başlangıç masraflarının düşük olması, sermaye gerektirmemesi, değerli amaçlara katkı sağlaması, eğlenceli olması gibi daha sayılabilecek birçok avantajları mevcuttur.

Şimdi gelin tüm bu güzel özellikleri bünyesinde barındıran bir meslek hayatının tadını çıkarmaya çalışalım. Bugüne kadar çalışma hayatı bu şekilde bir seyir gösteriyordu. Bir şirkete girebilmek için okula git, eğitim al, sizi işe alacak bir şirket bul, o şirket için kırk yıl çalış ve emekli ol. İnsanlar çalıştılar fakat karşılığında şirketlerinden bir bağlılık, bir ödül göremediler. Sadece emekli oldukları gün alkışlanırlar ve uğurlanırlar. Bu system daha sonra biraz değişikliğe uğradı. Sıralamada okula git, çalışacak bir şirket bul, iş yaşamı sürecinde üç beş yıl içinde değişik sebeplerden şirket değişti. Kırk yıldan sonra rahat şartlarda emekli olmadığını görev çalışmaya devam et. Dünya artık kişilerin performansına göre değerlendirme yapıyor. Bir çok iş kollarında performans ön plana çıkıyor. Sadece yaşamı sürdürebilmek için değil, gelişip büyüebilmek için en iyi iş modeli kendi işimiz. Network marketing satış menajerliği sistemi.

Hiç bir risk almadan işin bütün avantajlarından yararlanabiliyorsunuz. Ayrıca gelinizde hiçbir şekilde üst sınır yok. Ve herkes sizin daha fazla kazanmanız için gayret gösterecek. Her halükarda performans öne çıkıyor. Üst sınıra gerek yok ki. Bütün bunlar çok güzel. Fakat işin başlangıcında bizim karşımıza bir zorluk çıkıyor. Şöyle ki hala eski sistemde kalmış bazı insanlar bizi küçümseyecekler, sizi anlamayacaklar ve böyle bir işle uğraştığınız için size olumsuz yaklaşacaklar, sizin morelinizi bozacaklar. Bunu aşabilmek için bu olumsuz kişilerin saygısını kaybetmeyi göze alın. Çünkü siz geleceği herkesten önce görüyorsunuz. Akıllı olan sizsiniz. Daha güzel bir yaşam için eyleme geçen sizsiniz. İşte bu işi meslek olarak yapmayı seçtiyseniz başlangıçta bu sorunu aşmalısınız. Olumsuz insanların düşüncelerinden, söylemlerinden rahatsız oluyor ve bunun üstesinden gelemiyorsanız bu iş size göre bir iş olmayabilir. Fakat bu durumu kucaklayabiliyorsanız o zaman da dünya ayaklarınızın altına serilir. Ve bu durumu kabul edenler büyük paralar kazanırlar. Eğer bu işle uğralıyorsanız

gelin bu mesleğin profesyoneli olmaya karar verin. Profesyonel sporcular yarışmalara hazırlanmak için bitmek tükenmek bilmeyen saatler harcarlar. Ancak bizim işimize katıldıklarında bizim becerilerimizi öğrenmek için bir günlük çaba dahi göstermezler. Her hangi bir konuda uzmanlaşmak için 10000 saatlik bir çalışma gerekiyormuş. Günde dört saatlik bir çalışmayla bu süre yaklaşık 7 yıla karşılık geliyor. Bu formül bizim işimize de uymakta. İyi bir profesyonel olmak için asgari 7 yıl gerekmekte. Bizim işimizin bir güzelliği de uzmanlaşırken bile, çok para kazanma imkanına sahip olmamızdır. Burada işin bir püf noktası var. Para kazanırken öğrenmeye hiç ara vermeyin. Profesyonel olmaya karar verdiğinizde grubunuzu da büyütmeye başladığınızın farkına varacaksınız. Sözün özü şu: Bu şahane mesleğin içinde yer alacaksınız, onu doğru yapmaya karar verin ve ona bir meslek olarak davranın. Eğer bu mesleğin profesyoneli olursanız bu iş muhteşemdir. Sizler için dileğim satış menajeri profesyoneli olmaya karar vermenizdir. Geçen uzun yıllar içinde görüyorum ki milyonlarca insan işimiz hakkındaki düşüncesini değiştirdi. Tabi ki bu gerçek beni gururlandırıyor. İşimle iftihar ediyorum, gurur duyuyorum, mutluluk hissediyorum.

Her meslekte olduğu gibi bazı beceriler edinmemiz gerekecek. Eğer bu işi yapacaksınız sizin için en iyisi bu meslekte profesyonelleşmek olacaktır. İkinci adım ise bazı beceriler edinmek olduğunun farkına varmaktır. İşimizin güzel bir yanı da eğitimimiz için öyle çok paraya ihtiyacımız olmamasıdır. Çünkü mesleğimizde işimizi öğrenirken aynı zamanda para kazanma imkanına da sahip olabiliyoruz. Ayrıca herkes için fırsat eşitliği vardır. Geçmişiniz, yaşıınız, ırkınız, tecrübeniz, cinsiyetiniz, çevrenizin geniş olup olmaması bu işin profesyoneli olmak için gerekli becerileri öğrenme kabiliyetimizi etkileyecek faktörler olmayacaktır.

Ve en nihayetinde bu öğrenme konusu çok karmaşık değildir. Büyük ve başarılı bir iş, bir grup oluşturmak için gerekli beceriler son derece kolaydır, çok rahat öğrenilebilir. Etrafınızda size yardımcı olacak, motive olmuş çok sayıda insan olacaktır.

Network - Marketing Satış Menajerliği Sistemimizin üç temel kuralı vardır:

1) İlk olarak şirketin ürünlerine sahipsiniz. Eğer bazıları o ürünleri pazarlamada başarılı oluyor da, siz olmuyorsanız hata üründe değildir. Tüm temsilciler aynı ürüne sahiptirler.

2) İkinci olarak şirketin prim ödeme planına tabisiniz. Eğer bazı insanlar çok para kazanıyorsa, siz kazanmıyorsanız bu prim sistemin hatası değildir. Erkekler için ayrı, kadınlar için ayrı system yoktur. Yani prim ödeme sistemi herkes için aynıdır.

3) Üçüncü olarak ki bu kural çok önemlidir. Buradaki öge SİZSİNİZ. Bu durumda tek değişen gerçekten siz kendinizsinizdir. Herkes aynı ürün ve herkes için aynı prim ödeme sistemi bulunmaktadır. Fakat başarıyla başarısızlığın arasında ki farkı siz belirlersiniz.

Bu demektir ki bu işimizin tüm sorumluluğunu sizing üstlenmeniz gerekir. Hemen bugün şu anda sonuçsuz, başarısız kalan çalışmalarımız için başka hiç kimseyi, hiçbir şeyi suçlamama kararı alın.

Bizim işimizde yani satış menajerliği sisteminde Network Marketing sisteminde yapılan çok yaygın bir hata var. İnsanlar yaşadıkları bütün problemlerden dolayı üst manjerlerini (sistem içinde kendisinden üst konumda olanları) suçlamayı tercih ediyorlar. " Eğer benim üst menajerim bana şunu yapsaydı, bunu yapsaydı, her şey çok daha güzel olurdu" derler.

Eğer kendinizi büyük ve başarılı bir organizasyon kurmaya adanmışsanız, size önemli bir şey yapmanızı öneririm. Üst menajerlerinizi arayın ve onlarla vedalaşın. Örnek olarak şöyle bir şey söyleyebilirsiniz:

" Bana sağladığınız bu fırsat için teşekkür ederim. İnandığınız ve artık benim de inandığım bir şirkete girmemi sağladınız. Ancak, kendi organizasyonumu kurma aşamasına geldiğim şu andan itibaren sizden kaynak olarak yardım olacak ama size asla mazeret olarak kullanmayacağım. Zaman zaman sizi ziyaret etmek isterim, ulaşabilirsem harika olur, ulaşamazsam da sorun değil. Artık kendi işimi kuruyorum ve şunu biliyorum ki, benim işim benimle başlıyor ve benimle bitiyor. Meslek hayatımızın sorumluluğunu tam olarak üstlendiğimizde her şey değişir".

Değerli arkadaşlarım,
Mart ayının tüm arkadaşlarıma bol kazançlı, başarılı, sağlıklı, mutlu, huzurlu, güzel geçmesini diliyorum.
Herşey gönlünüzce olsun.

Erol Yedier
Genel Müdür

01B BÖLGE

— LEYLA ÇAKMAK



PETRA DÜNYASINA MERHABA Ben Kayseri'den Leyla Çakmak.

Tüm dünyada yaygınlık kazanan network sistemi PETRA, bizlere mükemmel bir iş imkanı sunuyor.

Ben 12 yıldır birçok ayrıcalıkları olan PETRA da çalışmanın gururunu yaşıyorum. PETRA 1984 yılından bu yana sürekli gelişen hızla büyüyen ve dünya markası olma yolunda emin adımlarla ilerleyen bir TÜRK firmasıdır... Ürün yelpazesi ise her geçen gün ihtiyaç ve beklentileri fazlası ile karşılayacak kalitede ürünlerle genişlemektedir.

Güvenilir PETRA firmam ve kaliteli ürünlerle sizlerinde kendi işinizin sahibi olmanız oldukça kolay .Tek yapmanız gereken başaracağınıza inanmak.

Bizim işimizde çalışma saatlerimizi kendimiz belirliyoruz, doğa dostu çevreci sağlıklı ürünleri elimizden geldiğince tanıtıyor, çevremizdeki insanları kullanıcı yaparak bu ayrıcalıklı dünyada yer almalarını sağlıyoruz. Ürünlerimizi kullanan insanların tavsiye etmeleri ile Türkiye'nin 81 ilinden Kuzey Kıbrıs'tan ve 29 Avrupa ülkesinden temsilciler yapabiliyoruz. İşimizde en büyük etken toplantılardır. Yaptığımız toplantılarla gruplarımıza bilgilerimizi aktarıyor ve her zaman onların yanında oluyor başarılı olmalarını sağlamak için destekliyoruz... Başladığım günden bu güne kadar yaptığım çalışmalarında her zaman firmamın desteği ile tüm grup arkadaşlarımla birçok başarılar elde ettik. Maddi kazançlarımızın yanında firmamızın düzenlediği yurtiçi, yurtdışı gezilerine grup arkadaşlarımla birlikte katıldık.

İşimizde çalışmanın yanında firmamızın düzenlediği geziler bizi motive etmede en büyük etkidir. Grubumla 2016 Aralık ayında hedeflerimizi belirleyerek, plan ve programımızı yapıp çalışmamıza başladık. Bu çalışmada en büyük şansım grup arkadaşlarımla hedeflerine odaklanıp özveri ile çalışmalarıdır. Öncelikle bu başarıyı elde etmemizde bize destek olan yönetim kurulu başkanımız SN; REYHAN PEKEL'e genel müdürümüz SN; EROL YEDİLER'e genel müdür

yardımcımız SN; DR YAVUZ AKSOY'a merkezde çalışan mesai arkadaşlarıma sonsuz teşekkür ediyorum. Aralık ayında hedefleyip hayalini kurduğum ELMAS DİREKTÖRLÜK kademesine ulaştım. Bu mutluluğumla birlikte grup arkadaşlarımla da üst kademelere ulaşması benim için ayrı bir mutluluk oldu, tek tek isim yazamayacağım ama menajerlerime buradan teşekkür etmek istiyorum. Kuzey Kıbrıs'dan Zehra Namık, eşi Ali Namık yapmış oldukları planlı programlı çalışma sonunda grup arkadaşlarımızla birlikte 4 safır oldu kendisini ve tüm grup arkadaşlarını kutluyorum. Hollanda'dan Atike Erfan, Almanya'dan Ayşe Yıldırım, Adana'dan Safir Direktörüm Lütfiye Küçük, Kırşehir'den Atike Selvici, Kayseri'den Safir Direktörüm Perihan Öğüt, kızım menajerim her zaman bana destek olan Esra Çakmak veee tüm grup arkadaşlarıma çok teşekkür ediyorum, ismini yazamadığım arkadaşlarım biliyosunuz kalbimdesiniz sizleri çok seviyorum. 3 yıl önce aramızdan ayrılan benden desteğini esirgemeyen rahmetli eşime de çok teşekkür ediyor ALLAH rahmet eylesin diyorum. Başarı bir yolculuktur varış noktası değildir diyerek bu yolculukta tüm PETRA ailesine başarılar diliyorum.

01.B KAYSERİ LEYLA ÇAKMAK SAYGILAR...

01B BÖLGE

— ZEHRA NAMIK

Merhaba Doğa Dostu PETRA'LILAR

Yavru Vatan'dan kucak dolusu sevgi ve saygılarımla.

Aramıza yeni katılan arkadaşlara kısaca kendimden bahsedeyim. 1963 yılında doğdum evliyim, 2 kızım ve bir de torunumuz var, Kıbrıs'ta yaşıyoruz.

PETRA ailesine 2007 yılında katıldım. Önceleri iş olarak değil de, ürün kullanmak için üye oldum. Daha önce başka network firmasında çalıştığım için çalışma sistemine yabancı değildim, önceleri işi ciddiye almadım, PETRA ofis Kıbrıs'ta açılana kadar, Reyhan Hanımın ve Hakan Beyin burada gerçek anlamda çok emekleri Var; Daha önceki yazımda bahsetmiştim, ciddi olarak bu işe başlamam şampiyonlar buluşmasına katıldıktan sonra oldu. Oradaki atmosfer, beni büyüledi bu kadar büyük ve ciddi bir Türk firması olduğunu hayal bile etmiyordum hele birde başarılı arkadaşların yurtdışı gezilerine katıldıklarını görünce "işte bu" dedim. Dünya turuna çıkmak benim en büyük hayalimdi, benim çocukluk hayallerimin gerçekleşmesine vesile olan PETRA aileme sonsuz teşekkürler.

Başarılı olmak bir hayalle başladı ve devam etti, bana göre başarılı olmak için önce hayal etmek gerek tabii ki sadece hayal etmekle olmaz canı gönülden istemek gerekiyor sadece bunlar yeterli mi? Tabiki hayır... Hedef belirlemek, plan program yapmak ve bıkmadan usanmadan çalışmak gerekiyor,

ekibimize yeni arkadaşlar katmak çok önemli: bunlardan daha da önemlisi işimizi SEVEREK yapmalıyız.

2016 Yılında çift safir direktör oldum başarıyı biraz geç yakaladım kaplumbağa misali oldu çoğu kişi o kademelere Kıbrıs'tan ulaşmak çok zor diyordu ben ve ekip arkadaşlarım azmin elinden hiçbir şeyin kurtulmadığını kanıtladık arkadaşlarımla birlikte bunu BAŞARDIK .

Geçen yıl beyaz ceket giyerken benimle birlikte beyaz ceket giyeceklerini hayal ettim inaninki bunu canı gönülden istedim işte kanıtı bir yıl sonra 4 safir direktörüm 1 Rahime İNCE - 2 Mehibe Ayna - 3 Aygün ALTINDAĞLI - 4 Senal SARTER Direktörlerimiz: Gönül MUHTAROĞULLARI, Huriye PAŞA, Ümmühanı UYANIK, Hanife OLURCAN, Koordinatör: Meryem ATEŞ Bölge Müdürleri: Gönül BAHÇECİ , Mehtap ÖZDEMİR, Müdürlerimiz: Filiz SOMUNCUOĞLU, Güray İNANGİL, Müberra TULUCU, Saime DOĞAN ve Selda DİRYANI. İsimlerini yazamadığım tüm ekip arkadaşlarıma çok teşekkür ederim bu başarı hepimizin BAŞARISI Bu başarının en büyük mimarları Erol Bey, Reyhan Hanım ve Leyla Sultan bir dönem pes etmiştim. Onlar bana destek olup pes etmememi, sabırlı olmamı başarının kolay elde edilmediğini söyleyerek, beni sabırlı olanların kazandığına inandırılar. Çok doğru pes etmeyenler kazanır sizlere ne kadar teşekkür etsem azdır benim yol göstericim oldunuz;



Kişinin başarılı olması için önce kendisinin başaracağını inanması gerekiyor. Menajerlere de çok iş düşüyor. İyi bir menejer her zaman ekip arkadaşlarının iyi günde, kötü günde yanında olmalı, yol gösterici olmalı, arkadaşlarının haklarını korumalı. Sadece iş olduğu zaman değil her zaman ilgilenmeli bir hatır sormak zor olmasa gerek diye düşünüyorum, birlikte plan yapmak ve bunu uygulamak çok önemli sonrasında başarı kendiliğinden gelir. Benim başarımda büyük rol oynayan eşimdir. Her zaman maddi manevi yanımda olmasaydı ben bu kadar bu seviyeye gelemezdim ona ne kadar teşekkür etsem azdır. İşim özveri isteyen bir iştir eşiniz anlayışlı olmazsa başarılı olmak zor bu yüzden arkadaşlar küçük bir ipucu: başarılı olmak istiyorsanız eşinizle birlikte hareket edin başarı tek başına elde edilmez, emeği geçen tüm PETRA çalışanlarına Müdürümüz Osman ÇERÇİOĞLU'na, Tahir Bey'e ve güzel Esra'ma bizlere katlandığı için çok teşekkür ederim.

Petra Temsilcileri artık çok daha Profesyonel

Petra Temsilcileri için özenle hazırlanan "Petra Sunum Seti" sayesinde, sunum ve satışlarınızı çok daha profesyonel yapma fırsatı sunuyoruz. Kaliteli petra Ürünleri ve Tüm basılı Materyallerden oluşan şık çantasıyla sunduğumuz bu harika set ile reklaminizi yapmanız ve işinizi büyütmeniz çok kolay olacak.

Birebir görüşmelerinizde doğru bilgi aktarımı.

Sunumunuzu yapmanız için gerekli tüm evrak teminleri

Müşteri portföyünüzü ve randevularınızı oluşturacağınız evraklar.

Petra Sunum seti ile profesyonel duruş..

Kitlelere iş fırsatını en sağlıklı anlatma imkanı

Müşterilere birebir yardımcı olma ve satış yapma olanağı.

Grup ve müşteri ağınıza oluşturma imkanı.

Petra Sunum Seti

Set içindeki ürünler

- 5010** Perla 40x40 Cam Bezi
- 5040** Perla 32x31 Genel Temizlik Bezi
- 5080** Perla 32x31 Zor Kir Temizlik Bezi
- 5110** Perla 32x22 Makyaj Temizleme Bezi
- 5070** Perla 50x60 Yer Temizlik Bezi
- 5250** Perla 17x11 Casus Sünger
- 6705** Ecolinn Ecopower Hijyenik Banyo-WC Tem. 500ml
- 6422** Ecolinn Ecodrops Çok Amaçlı Temizleyici 500ml
- 6132** Ecolinn Ecopower Süper Yağ Çözücü - Sprey 650ml
- 6149** Ecolinn Ecopower Genel Hijyen - Sprey 650ml
- 6730** Ecolinn Ecocare Sarımsaklı Şampuan 400ml
- 6668** Ecolinn Ecodent Bitkisel Diş Macunu 100ml
- 4961** Avedien Likit Yüz Temizleme Sabunu 150ml
- 4985** Avedien Ultra Nemlendirici Eco Bio Yüz Bakım Kremi 50ml
- 4978** Avedien Canlandırıcı Göz Çevresi Bakım Kremi 15ml
- 6751** Avedien Hücre Yenileyici Elixir 15ml
- 4992** Avedien Rescue Jel 60ml
- 4053** Biorichi Çay Ağacı Merhemi 200ml
- 4060** Biorichi At Kestanesi Balsamı 500ml
- 4039** Biorichi Kroyter 110 Bitki Yağı 125ml
- 4070** Biorichi At Kestanesi Kremi 100ml
- 4077** Biorichi Ginkgo Kremi 100ml
- 13210** Green Farma Omega 3 Daily - 90 Yumuşak Kapsül
- 13254** Green Farma Koenzim Q10 - 100 mg 30 Kapsül
- 13265** Green Farma Çörekotu Yağı 60 Yumuşak Kapsül

Set içindeki dökümanlar ve malzemeler

- KADİFE MASA ÖRTÜSÜ
- PETRA LOGOLU MASA ÖRTÜSÜ
- FLİPCHART
- MAPPE
- OKUMA METNİ
- 3 ADET 500 ml ŞİŞE
- 3 ADET 650 ml ŞİŞE
- 2 ADET 400 ml ŞİŞE
- 3 ADET 25 ml'lik KREM KUTUSU
- ÇEKÇEKLİ ÇANTA (TEKERLEKLİ)
- FİYAT LİSTESİ
- KATALOG
- 2 ADET TOPLANTI KAYIT FORMU
- 5 ADET TAVSİYE KARTI
- 10 ADET TOPLANTI KABUL FORMU
- ÇEKİLİŞ HEDİYESİ
- EV SAHİBİ HEDİYESİ



30 ÜLKE GENELİNDE EN BAŞARILI PETRA'LILAR**Ocak Ayı Şahsi Ciro İlk 10****1. Vahit Durmaz** **2. Gönül Muhtaroğulları** **3. İncilay Keser** **4. Yasemin Karakaya****5. Name Tarakçı****6. Emine Tekin** **7. Şenay Akoğlu****8. Emine Gürateş** **9. Huriye Paşa****10. Kader Özge****Ocak Ayı Grup Ciro İlk 10****1. U. Oya Ayhan****2. Yedier Pazarlama****3. Özgür Korkmaz****4. Şükran Özkök****5. Gülten Kıvrak****6. Ayla Berkün****7. Hatice Özer****8. Name Tarakçı****9. Ahu Alpgiray****10. Leyla Çakmak****OCAK 2017 MENAJER ÇIKARMA ŞAMPİYONLARI**LEYLA
ÇAKMAK
01/B BölgeZEHRA
EGEMEN
03 BölgeZEHRA
NAMIK
01/B Bölge

* Menajer Çıkarma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 3 menajer çıkarmış olması gereklidir.

**OCAK 2017 YENİ TEMSİLCİ
KAZANDIRMA ŞAMPİYONU**EMİNE
TEKİN
06 BölgeSEVGİ
ÖZKAN
KÜÇÜK
03 Bölge

* Yeni Temsilci Kazandırma birincileri bültende yer verebilmemiz adına minimum 5 yeni temsilci kayıt etmiş olması gereklidir.

1.

03 İZMİR BÜRO

2.

02 GÖZTEPE BÜRO

3.

01/B KAYSERİ BÜRO

**OCAK 2017 BÜROLARA
GÖRE CİRO SIRALAMASI**

OCAK AYINDA İLK DEFA MENAJERLİK KADEMESİ YÜKSELEN TEMSİLCİLERİMİZ

1. Bölge

168950	TR	RAZİYA TURLUGULOVA	Müdür
431	TR	H.FİLİZ AYLA	Ekip Lideri
185877	EU	KEMAL CENGİZ	Ekip Lideri
22721	TR	EMİNE HAMZAOĞLU	Yıldız Sponsor
486	TR	CANAN UZUN	Yıldız Sponsor

1/B. Bölge

181294	TR	MELEK DOĞAN	Müdür
136950	KKTC	MÜGEN UÇAR	Ekip Lideri
183473	TR	GÜLCAN DOĞAN	Yıldız Sponsor
105891	TR	GÖNÜL ATAÇ	Yıldız Sponsor
702	TR	NİMET BOZYEL	Yıldız Sponsor

2. Bölge

988	TR	SENİHA TUNCER	Müdür
188892	TR	SELÇUK GENÇ	Yıldız Sponsor

3. Bölge

153998	EU	HİHAL DURMAZ	1 Safir Direktör
173055	EU	VAHİT DURMAZ	Direktör
179250	EU	YASEMİN KARAKAYA	Koordinatör
177583	EU	İNCİLAY KESER	Bölge Müdürü
183910	EU	AYSUN PAYIKÜÇÜK	Müdür
177081	EU	BURCU ARSLAN	Müdür
181563	TR	NEFİSE ARSLANERGUN	Ekip Lideri
184958	EU	DERYA FİL	Ekip Lideri
188495	EU	HÜLYA AŞIK	Ekip Lideri
182401	TR	AYNUR GÜDEN	Yıldız Sponsor
186468	EU	SELDA ATMACA	Yıldız Sponsor
185164	TR	MELTEM BOZYAKA	Yıldız Sponsor
22884	TR	FATİME KAYA	Yıldız Sponsor
159088	TR	NİHAL TAŞTEKİN	Yıldız Sponsor

4. Bölge

104864	TR	EMİN ÇALIK	Müdür
187062	TR	ÖZNUR ÖZBEDEL	Yıldız Sponsor
185376	TR	SELMA DEVELİÖZKAN	Yıldız Sponsor

5. Bölge

184733	TR	HATİCE VAROL	Müdür
172403	TR	MERYEM ÖZGE SALI	Yıldız Sponsor
185077	TR	NESLİHAN COŞKUN	Yıldız Sponsor

7. Bölge

34626	TR	NESLİHAN AKIN	Bölge Müdürü
155220	TR	SEVAL TUĞRUL	Ekip Lideri
84416	TR	AYŞEN MURAT	Yıldız Sponsor
188273	TR	ÖZLEM AKBACAKOĞLU	Yıldız Sponsor
187771	TR	YASİN ÖĞÜNMEZ	Yıldız Sponsor

8. Bölge

155773	TR	SEMRA TOKATLI DİKTAŞ	Ekip Lideri
109361	TR	FATMA ÖZYURT	Yıldız Sponsor
167471	TR	MELEK İNCİ	Yıldız Sponsor
181728	TR	NURTEN TAHMAZ	Yıldız Sponsor
145985	TR	NURAY DİREK	Yıldız Sponsor
186981	TR	EMRE AKSOY	Yıldız Sponsor

52. Bölge

56580	TR	DÖNDÜ KALE	Müdür
59508	TR	GÜLER AKMAZ	Yıldız Sponsor
105329	TR	AYGÜZEL AYVAZ	Yıldız Sponsor

54. Bölge

145415	TR	EMİNE GÜRATES	Bölge Müdürü
183113	TR	JÜLİDE DİŞLİOĞLU	Ekip Lideri
104510	TR	BEDRİYE DEMİRDELEN	Yıldız Sponsor

61. Bölge

187008	EU	YASEMİN ÜZÜM	Ekip Lideri
188048	EU	ŞERAFETTİN KÖKSAL	Ekip Lideri
36184	TR	FATMA ZEYTİNCİ	Yıldız Sponsor
187821	TR	AYŞE AYDIN	Yıldız Sponsor
184001	EU	SELDA YILMAZ	Yıldız Sponsor

78. Bölge

18931	TR	YASEMİN AKTAĞ	Koordinatör
162855	TR	NEFİSE ATAŞCAN	Ekip Lideri
134397	TR	MUAMMER ÖZEK	Yıldız Sponsor
186865	TR	NURAY ÇETİNKAYA	Yıldız Sponsor
16470	TR	MELEK MENEKŞE	Yıldız Sponsor
188494	TR	YETER GİRDEBAK	Yıldız Sponsor
151452	TR	NESRİN ŞAHİN	Yıldız Sponsor
184513	TR	ERDİNÇ YAZICI	Yıldız Sponsor
48407	TR	EMİNE YAMAN	Yıldız Sponsor
174353	TR	MUKADDES PERGEL	Yıldız Sponsor

MART AYINDA AQUAWELL BLUE ALANLAR ÇOK AVANTAJLI
AQUAWELL BLUE ALAN HERKESE 300 TL DEĞERİNDE FİLTRE SETİ HEDİYE!

2.500 ₺



HEDİYE

6744 Blue RO Filtre Seti

6738 Aquawell Blue Tezgah Altı RO Su Arıtma Cihazı

1.

2.

3.



VAHİT
DURMAZ
03 Bölge



KADER
ÖZGE
02 Bölge



İNCİLAY
KESER
03 Bölge



VAHİT
DURMAZ
03 Bölge



HURİYE
PAŞA
01/B Bölge



İNCİLAY
KESER
03 Bölge



ŞENAY
AKOĞLU
03 Bölge



OYA
ZARAROĞLU
03 Bölge



VAHİT
DURMAZ
03 Bölge



VAHİT
DURMAZ
03 Bölge



ŞERİFE
ÇAKIR
03 Bölge



MÜGEN
UÇAR
01/B Bölge



NAME
TARAKÇI
08 Bölge



EMİN BİROL
ÇALIK
04 Bölge



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



HANİFE
KURTULUŞ
61 Bölge



EMİNE
TEKİN
06 Bölge



KADER
ÖZGE
02 Bölge



VAHİT
DURMAZ
03 Bölge



YURDAGÜL
CENGİZ
01 Bölge



MELEK
CELEPÇİ
61 Bölge



GÖNÜL
MUHTAROĞULLARI
01/B Bölge



EMİNE
GÜRATES
54 Bölge



ZEHRA
YEŞİLADA
01/B Bölge



PETRA KARİYER BASAMAKLARI

SAFİRLER TAKIMI



**Safir
Direktör**



**Çift
Safir
Direktör**



**Üç
Safir
Direktör**



**Dört
Safir
Direktör**



**Elmas
Direktör**



**Çift
Elmas
Direktör**



**Üç
Elmas
Direktör**



**President
Director**

YILDIZLAR TAKIMI



**Satış
Temsilcisi**



**Yıldız
Sponsor**



**Ekip
Lideri**



Müdür

PROFESYONELLER TAKIMI



**Bölge
Müdürü**



Koordinatör



Direktör

VAN'da İlk Büromuz Açıldı!

Sayın Genel Müdürümüz Erol Yedier'in katılımıyla Van büromuzun açılışı yapıldı. Van' a, temsilcilerimize ve Petra ailesi ile yolu kesişen herkese hayırlı olmasını diliyoruz. Bol satış ve yüksek cirolar temenni ederiyoruz.



VAN BÜRO: NEDİM ODABAŞI İŞ MERKEZİ A BLOK KAT:5 NO:92 İKİZLER LAHMACUN KARŞISI BEŞYOL/VAN

08 FATSA PETRA GRUBUNUN geleneksel yıl sonu kutlama yemeğinin gecesi

Bu gecede aralık ayı kademelerini gerçekleştiren menajerler sponsorları Mukaddes Acar'dan belge ve ödülleri aldılar. 105 kişilik katılımıyla müzik eşliğinde coşku dolu bir gece yaşadılar. FATSA PETRADA EN İYİLER BİR ÇATI ALTINDA....



DENİZLİ’de Muhteşem Menajer Toplantısı ve Seminer

Denizli’de Erol Yedier’in menajer toplantısı ve Yavuz Aksoy’un gıda takviyeleri seminerimiz büyük bir ilgi ve coşku içinde geçti. Üst menajerimiz Oya Ayhan da bizi yalnız bırakmadı. Tüm gün süren gıda takviyeleri seminerimiz arkadaşlarımız için çok verimli oldu. Bu eğitimlerin devamlı olması için bizlere istekte bulundular.

Kar yağışı nedeniyle ertelense de sonunda toplantıyı güzel bir günde gerçekleştirdik :)

Şükran Özkök



KARABÜK BÜRO’nun Coşkulu Yıl Sonu Kutlaması



78 Karabük Büro olarak geleneksel yılsonu kutlamamızı yaptık. Genel müdürümüz Sn. Erol Yedier’e, sponsorumuz Ömer Bey ve Ayşe Hanım’a katılımlarından dolayı çok teşekkür ediyorum. Hem başarılı arkadaşlarımızın belgelerini verdik hem de coşku dolu bir gece geçirdik. 2016 yılı çalışmalarımızda emeği geçen yıldız spondordan, ekip liderinden, safir direktöre kadar bütün arkadaşlarımızı tebrik ediyorum. Bu gecenin organizasyonunda beni yalnız bırakmayan safir direktörüm Canan Şentürk Özek’e de yardımları için çok teşekkür ediyorum. Başarı asla tesadüf değildir. Ben bu ekipteki arkadaşlarımın hepsine Karabük, Safranbolu, Kastamonu, Bartın, Ereğli ve diğer bölgelerdeki arkadaşlarımın hepsinin enerjisine, coşkusuna. Azmine ve gücüne yürekten inanıyorum. Biz elele verdikten sonra aşamayacağımız engel yok.

Bütün arkadaşlara başarılar diliyorum. Bizlere böyle bir çalışma ortamı hazırladığı için ve sonuna kadar desteklediği için Petra A.Ş.’ye ve yöneticilerine sonsuz teşekkürlerimi sunuyorum. Bol ciro lu günler dilerim.

Nahide Topsakal

ÇOCUKLARDA DİKKAT EKSİKLİĞİ SENDROMU VE OMEGA 3 KULLANIMI

Uzm. Dr. Deniz Tutkunkardaş - Çocuk Psikiyatrisi Uzmanı

■ Dikkat eksikliği hiperaktivite bozukluğu

İlk kez 1845 yılında Dr. Henrich Hoffman isimli bir hekim tarafından tanımlanmıştır. Dr. Sir George F. Stil 1902'de yeniden bu rahatsızlıkla ilgili çalışmalarda bulunmaya başlamış ve bu tarihten sonra bu bozukluğun özelliklerini, nedenlerini, seyrini, tedavilerini araştıran çalışmalar hız kazanmıştır. Günümüzde artık şu rahatlıkla söylenilebilir ki: DEHB anne-babanın yetiştirme biçimlerinin doğrudan sonucu olmayan, kalıtsal özelliklerin ağır bastığı, hakkında oldukça bilgi sahibi olduğumuz bir rahatsızlıktır.

Dikkat Eksikliği Hiperaktivite Bozukluğu (DEHB) okul öncesi dönem ve okul çağı çocuklarında belirgin hale gelen ve yaşam boyu süren bir durumdur. Çocukların yalnızca küçük bir kısmı DEHB'den tamamen kurtulur. En sık gözlenen psikiyatrik durumlardan biri olup tüm çocukların %5-10'unu etkiler.

Çocuğun davranışlarını kontrol etmesi ve dikkatini vermesinde sorun vardır. "Bir türlü yerinde durmayan", "hayallere dalan", "düşünmeden davranan", "dalgın, unutkan" ...vs. gibi pek çok sıfatla nitelendirilen çocuklardır. Genellikle hayatın tüm alanlarında dağınık olan bu çocuklar, sorumluluklarını yerine getirmekte zorluk çekerler. Hoşa giden aktivitelerde (bilgisayar oyunu gibi) dikkatlerini uzun süre toplayabilirlerken, özellikle hoşa gitmeyen (ödev gibi) aktivitelerden çabuk sıkılırlar. Çoğu zaman ödevleri tamamlamak için ebeveyn kontrolüne ihtiyaç duyarlar. Eşyalarının kıymetlerini bilmedikleri gibi yaptıkları hareketlerin sonuçlarını da genellikle düşünmeyen bu çocuklar genellikle oturdukları yerde durmakta zorlanırlar ve sürekli hareket halindedirler.

"Hiperaktivite", aşırı hareketlilik anlamına gelmektedir; ancak bu terim DEHB olan çocukların tümünü iyi anlatan bir terim değildir, çünkü hiperaktivite olmadan da DEHB olabilir. Bazı çocuklarda en belirgin şikayet dikkat süresinin çok kısa olmasıdır. Yani DEHB olan çocukların bir kısmında aşırı hareketlilik ve dürtüsellik ile ilgili belirtiler ön plandayken bir kısmında dikkatsizlik ile ilgili şikayetler ön plandadır. Önemli bir kısmında ise her iki gruptan şikayetler bir arada görülür.

■ Belirtileri nelerdir?

Dikkat Eksikliği Hiperaktivite bozukluğu birçok çocukta normalde görülebilecek belirtileri içerir, ancak tanıyı koyarken bunların sayısı, süresi ve çocuğun hayatını ne ölçüde olumsuz etkilediği önemlidir. Ayrıca, belirtilerin 7 yaşından önce başlamış olması ve en az iki farklı ortamda sorun yaratıyor olması gerekir.



Hiperaktivite belirtileri

- * Yerinde duramazlar
- * Oturması gerektiği halde oturamazlar
- * Sessiz sakin oyun oynamakta güçlük çekerler
- * Yerli yersiz koşup tırmanırlar
- * Çok konuşurlar
- * Çoğu zaman sorulan soru tamamlanmadan cevabını yapıstırırlar
- * Her zaman bir şeylerle uğraşırlar
- * Sırasını beklemekte zorlanırlar
- * Olaylara veya konuşmalara müdahale edip yarıda keserler

Dikkatsizlik belirtileri

- * Yönergeleri başından sonuna kadar takip edemezler
- * Dikkatlerini yaptığı işe veya oyuna vermekte zorlanırlar
- * Evde veya okulda yapacağı işler ve aktiviteler için gereken malzemeleri kaybederler
- * Siz konuşurken dinlemez gibi görünürler
- * Detayları gözden kaçırırlar
- * Düzensiz görünürler
- * Uzun süre zihinsel çaba gerektiren işleri yapmakta zorlanırlar ve bunlardan kaçınırlar
- * Unutkandırlar
- * İlgileri kolayca başka yönlere kayar

■ Tanısı nasıl konur?

Tanı konulması aşaması ayrıntılı bilgi alınması ile başlar, anne-babadan, öğretmenenden, çocuğun kendisinden ve olabildiğince çok bilgi kaynağından bilgi elde edinilmeye çalışılır. Aileler çoğu zaman okul öncesi dönemde dikkatsizlik, aşırı hareketlilik, dürtüsellik belirtilerini gözlemlerler ancak genellikle tanı, çocuğun okula başlamasından sonra konulur. Aile içinde ve erken dönemde sorun yaratmasa da okul gibi yapılandırılmış, kurallı ve kalabalık bir ortamda belirtiler belirgin hale gelir. Öğretmenler çok sayıda çocukla çalıştıkları için dikkat ve kendini-kontrol edebilmeyi gerektiren sınıf ortamında "ortalama" bir çocuğun davranışlarına aşınadırlar. Hiperaktivite ve dürtüsellik ile ilgili belirtileri daha çabuk fark edebilirler. Ancak bazen sadece "dikkat eksikliği" olan çocuklar, özellikle de uysal ve uyumlu bir çocuksa, gözlemlerinden kaçabilmektedir.

DEHB tanısı çocuk psikiyatristleri tarafından klinik görüşme ile koyulur. Yapılacak testlerin tanı koydurucu değeri olmayıp, eşlik eden diğer durumları dışlamaya yardımcı olur.

■ Tedavi

Tedavi edilmediği durumda DEHB okulda, sosyal hayatta, aile içerisinde, işyerinde sorunlara yol açar. Öğretmenler sık sık bu çocukların başarılı olabileceklerinden ancak dinlemedikleri için başarısız olduklarından şikayet eder ve ileride bu sorun işyerinde başarısızlığa neden olur. Tedavide, DEHB tedavisine özgül ilaçlar kullanılmaktadır. Ancak çeşitli diğer kronik hastalıklarda da olduğu gibi ebeveynler zaman zaman alternatif tedavi yöntemleri aramaktadır.

Omega-3 (balık yağı, EPA/DHA olarak da bilinir) sinir hücrelerinin önemli bir bileşenidir. Omega-3 aynı zamanda hücrelerin görevlerini yerine getirmesinde önemli rol oynar ve eksikliğin DEHB'ye neden olabileceği düşünülmektedir.

DEHB'li çocuklara omega-3 verilmesini takiben çocuklardaki belirtilerin azalması, destekleyici tedavide omega-3'ün rolüne dikkat çekmiştir. Ebeveynlerin veya öğretmenlerin gözlediği dikkat eksikliği belirtilerinde azalmaya yol açan omega-3 aynı zamanda davranış sorunları da azaltmaktadır. Yapılan da uzun bir çalışmada omega-3'ün dikkat eksikliği ön planda olan DEHB'li çocukların dörtte birinde tedavinin ilk zamanlarında belirtileri azalttığı, tedaviye devam ettikçe bu oranın yaklaşık %50'ye eriştiği gösterilmiştir.

Dikkat eksikliği hiperaktivite bozukluğu olan 6-12 yaşlarındaki bir grup çocukta EPA ve DHA'nın etkilerinin araştırıldığı 2014 yılında yayınlanan bir klinik çalışmada 95 çocuk 16 hafta boyunca omega3 gıda takviyesi kullanarak izlenmiştir. Bu süre sonunda çocukların kan hücrelerinin zarlarında EPA ve DHA seviyelerinde artış saptanmıştır. Dikkat eksikliği hiperaktivite bozukluğu olan bu çocukların günlük hafızlarında olumlu gelişmeler görülmüştür.

2014 yılında yapılan başka bir çalışmada Dikkat eksikliği hiperaktivite bozukluğu olan çocuklarda omega3 seviyelerinin düşük olduğu ve omega3 gıda takviyesi kullanımının semptomları düzelttiği belirtilmiştir.

DEHB bulunan çocukların anne-babaları için Dr. Russel Barkley tarafından önerilen 10 kural:



1. Kurallar koyduğunuz zaman bunların çok spesifik olmasına dikkat edin ve onları yazıp asın
2. Ödülleriniz çocuk için anlamlı ve güçlü ödüller olsun
3. Sık sık geri bildirim verin, çocuğunuza onun ne yaptığının farkında olduğunuzu gösterin
4. Çocuğunuza beklentileri ve planları konusunda yardım edin
5. Çocuğunuzun iyi günleri olabileceği gibi kötü günleri de olabileceğini göz önünde bulundurun
6. Olumsuzluklar, yapamadığı şeyler ve cezalar hakkında odaklanmaktan ziyade olumlular üzerinde odaklanın
7. Bir karakter sorunuyla değil biyolojik bir sorunla mücadele etmekte olduğunuzu daima akılda tutun
8. Çok konuşup nasihat vermeyin, davranışlarının daha öğretici olacaktır
9. Espiri anlayışınızı kaybetmeyin ve sabırlı olun
10. Kendiniz ve çocuğunuza karşı hoşgörülü olun. Bu işte birliktesiniz ve elinizden geleni yapıyorsunuz

ADANA Seyhan	LEYLA ÇAKMAK 25 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ÜNAL ET LOKANTASI ÇINAR MAH. 4 SOKAK N:32 SEYHAN / ADANA	L. Çakmak
ANKARA	DUYGU ŞİBİL 01 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ İzmir Cad. Kızılay Mah. Necipbey Apt.No:22 K.2 D.5 Yenişehir-Çankaya	D. Şibil
ANKARA	AHU ALPGİRAY 04 MART 2017	1. Bölüm 12.30 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.00 Petra Ürün Sunumu	ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ İzmir Cad. Kızılay Mah. Necipbey Apt.No:22 K.2 D.5 Yenişehir-Çankaya	A. Alpgiray
ANKARA	DUYGU ŞİBİL 08 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ İzmir Cad. Kızılay Mah. Necipbey Apt.No:22 K.2 D.5 Yenişehir-Çankaya	D. Şibil
ANKARA	DUYGU ŞİBİL 22 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ İzmir Cad. Kızılay Mah. Necipbey Apt.No:22 K.2 D.5 Yenişehir-Çankaya	D. Şibil
BARTIN	NAHİDE TOPSAKAL 11 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	UMUT KAFE	N. Topsakal
DENİZLİ	ŞÜKRAN ÖZKÖK 07 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	DENİZLİ BÜRO Sarayla Mah 498 Sk Kıran İş merk.15/10	Ş. Özkök
GİRESUN	DR. YAVUZ AKSOY 24 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	GİRESUN BÜRO HACI MİKTAT MH. ANAFOR SK. N:35-A MERKEZ	N. Tarakçı
İZMİR Konak	HÜSNÜ OKAT 28 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İZMİR HİZMET NOKTASI Gazi Bulvarı, Mühür Bırsel İş Merk. N:95 D: 9 Basmane/Konak/	H. Okat
KIRŞEHİR	LEYLA ÇAKMAK 04 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SANAT KAFE MEDRESE MAH. 57.SK. İBRAHİM EROĞLU PLAZA N:5/24 ALMİRA TİYATRO MERKEZ	L. Çakmak
KIRKLARELİ Lüleburgaz	FİLİZ MANDRACI 09 MART 2017	1. Bölüm 14.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 15.30 Petra Ürün Sunumu	Lüleburgaz Büro Özerler Mah. Fındıklı Sk. Kaçar Ap. N:12 K:2 D:6	F. Mandracı
KARABÜK Safranbolu	ABDÜLKADİR AKSAKAL 04 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Aquawell Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Aquawell Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	N. Topsakal
KARABÜK Safranbolu	SELMA ERSUN 08 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	S. Ersun
KARABÜK Safranbolu	NAHİDE TOPSAKAL 25 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	S. Ersun
KARABÜK Safranbolu	CANAN ŞENTÜRK ÖZEK 29 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAFRANBOLU BÜRO, Yeni Mah. Mutlu Sk. Cennet Ap. N:1, K:1	C. Ş. Özek
KASTAMONU	İHSAN KARABAŞ 25 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	İnönü Mah. Yığın Sk. Can sitesi altı N:2/B (salı pazarı)	İ. Karabaş
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 07 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO SAHABİYE MAH. OTAĞ SK. ASTÜRK İŞ MERKEZİ NO:39 K:1	L. Çakmak

KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 14 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO SAHABİYE MAH. OTAĞ SK. ASTÜRK İŞ MERKEZİ NO:39 K:1	L. Çakmak
KAYSERİ Kocasinan	LEYLA ÇAKMAK 21 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	KAYSERİ BÜRO SAHABİYE MAH. OTAĞ SK. ASTÜRK İŞ MERKEZİ NO:39 K:1	L. Çakmak
ORDU	LEYLA AKMAN 01 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	L. Akman
ORDU	ÇİĞDEM ÇİLİNGİR 07 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ç. Çilingir
ORDU	GÜLAY DÖNEK 08 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	G. Dönek
ORDU Ünye	NAME TARAKÇI İSMAHAN ŞAFAK 10 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ÜNYE BELEDİYESİ, BAYANLAR LOKALİ (ZİRVE GİYİM KARŞISI, SOYLU AVM ÜSTÜ)	N. Tarakçı, İ. Şafak
ORDU	ASİYE KARADENİZ 14 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	A. Karadeniz
ORDU	ZENNUR YILMAZ 15 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Z. Yılmaz
ORDU	ŞENGÜL DUMAN 21 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	Ş. Duman
ORDU Fatsa	NAME TARAKÇI MUKADDES ACAR 22 MART 2017	1. Bölüm 13.00 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	FATSA BÜRO DUMLUPINAR MAH. TOPALOĞLU CAD. YURTTAŞ APT. ODABAŞ KURU YEMİŞ ÜSTÜ KAT:1	N. Tarakçı, M. Acar
ORDU	HİLAL VARLIK 22 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	H. Varlık
ORDU	DR. YAVUZ AKSOY 23 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ALUCRALILAR DERNEĞİ Şarkıye Mah. Kulluk Sk. N:11 K:2 Merkez	K. Çamurşen, D. Şeker, Ş. Güner
ORDU	AYNUR ARSLAN 28 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	A. Arslan
ORDU	MUZAFFER GÖZÜTOK 29 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ORDU BÜRO Düz Mah. Osmanpaşa Cd. Tenekeçiler Sk.N:6/1 Merkez	M. Gözütok
SAKARYA Adapazarı	DR. YAVUZ AKSOY 28 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ADAPAZARI BÜRO Semerciler Mah. Çark Cd. Eyüp Sabri Ap. N:49 /402 K:4 (Migros karşısı, Rodi mağaza üstü)	S. Akçakara
SAKARYA Adapazarı	ABDÜLKADİR AKSAKAL 21 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ADAPAZARI BÜRO Semerciler Mah. Çark Cd. Eyüp Sabri Ap. N:49 /402 K:4 (Migros karşısı, Rodi mağaza üstü)	S. Akçakara
SAMSUN İlkadım	NAME TARAKÇI 04 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	SAMSUN BÜRO Kılıçdede Mh. İstiklal Cd. no.171/5 56 lar Samim Ap.	N. Tarakçı
SAMSUN Atakum	NAME TARAKÇI 11 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Fırsat Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Ürün Sunumu	ATAKUM BÜRO Cumhuriyet Mah. Azerbeycan Cd. Tarım İş Blokları B Blok N:1	N. Tarakçı
SAMSUN İlkadım	ABDÜLKADİR AKSAKAL 25 MART 2017	1. Bölüm 12.45 Petra Aquawell Sunumu	2. Bölüm 14.30 Petra Aquawell Sunumu	SAMSUN ÖĞRETMEN EVİ Kat: 7	N. Tarakçı

ŞUBAT AYINDA YAPILAN SEMİNERLERDEN KARELER



ANKARA



ANKARA



ANKARA



ANTALYA



ANTALYA



ANTALYA



BURSA



ÇANAKKALE



EDİRNE



FATSA



GÖRÜKLE - BURSA



edirne semineri



GÖRÜKLE - BURSA

GÖRÜKLE
BURSA

İSTANBUL



İSTANBUL



İSTANBUL



İSTANBUL

ŞUBAT AYINDA YAPILAN SEMİNERLERDEN KARELER



İZMİR



İZMİR



İZMİR



MERSİN



ORDU



ORDU



ORDU



ORDU



ORDU



ORDU



ORDU



SAFRANBOLU



SAFRANBOLU



YALOVA



YALOVA